



HEALTH & BEAUTY
SYSTEMS

Партнерский договор

Политика ведения бизнеса ООО «ЛР РУС» (для партнеров)

1. Основные понятия.
 - 1.1. Партнер – лицо, заключившее Партнерский договор / Договор купли-продажи с ООО «ЛР РУС» (далее компания ЛР или ЛР).
 - 1.2. Со-партнер – лицо, которое содействует партнеру при ведении его бизнеса. При этом со-партнер не обладает правами партнера, заключившего договор.
 - 1.3. Личный объем продаж – это объем закупок, который партнер сделал лично.
 - 1.4. Групповой объем продаж – это объем продаж структуры партнера.
 - 1.5. Маркетинговый план – это свод правил, определяющий порядок расчета и получения скидки и / или вознаграждения, а также регламентирующий порядок получения статуса партнера.
2. Правила ведения бизнеса.
 - 2.1. Партнер не является сотрудником компании ЛР. Любое действие, которое партнер производит с товаром после его покупки, он производит от своего имени и за свой счет. Ему запрещено в деловых связях создавать впечатление, что он действует от имени и по поручению или зависит от компании ЛР.
 - 2.2. Право покупки по партнерским ценам компании ЛР предоставляется только партнерам, заключившим партнерский договор и получившим регистрационный номер.
 - 2.3. Компания ЛР настоятельно рекомендует, чтобы партнер был надлежащим образом зарегистрирован в соответствии с действующим законодательством. Партнер должен заботиться о самостоятельном осуществлении своей предпринимательской деятельности, наличии у него необходимых разрешений органов власти и уплате налогов и пошлин. Все обязательства, связанные с расходами, рисками, уплатой налогов и соблюдением соответствующих норм действующего законодательства РФ, партнер выполняет самостоятельно.
 - 2.4. Покупка товара происходит только непосредственно у компании ЛР. Партнер не имеет права изготавливать или получать из какого-либо другого источника, кроме компании ЛР, любые товары или изделия, на которых нанесены названия или логотип компании ЛР, любые торговые марки, фирменные названия и знаки обслуживания, которые принадлежат компании ЛР или лицензированы ею.
 - 2.5. Партнер обязуется продавать товары, купленные у компании ЛР, исключительно в непосредственном сбыте, то есть, исключая стационарную торговлю, рынки, ярмарки и интернет. Создание собственного сайта / интернет-магазина происходит под собственную ответственность партнера. Интернет-директивы компании ЛР подлежат соблюдению. За каждый случай нарушения партнером настоящего пункта обязательств компания ЛР вправе требовать в судебном порядке возмещение убытков.
 - 2.6. Партнеры, желающие провести рекламную кампанию, должны направить в адрес компании ЛР письменный запрос на одобрение своего намерения вместе с копией предлагаемого вида рекламы. Партнеру запрещается рекламировать продукцию и услуги компании ЛР с целью привлечения клиентов при помощи средств массовой информации, включая телевидение, радио, факсимильные сообщения, коммуникационные компьютерные сети, включая интернет, а также при помощи национальных и международных рекламных агентств, или использовать другие формы рекламы, в которых отсутствует личный контакт с потенциальными клиентами.
 - 2.7. От партнера требуется делать только те заявления о компании ЛР, товарах и маркетинге компании ЛР, которые соответствуют официальным документам компании ЛР.
 - 2.8. Партнер обязан использовать дополнительные средства продажи (документы, прайс-листы, каталоги, образцы презентаций и т.д.), предоставленные ему компанией ЛР. Использование собственных и несанкционированных материалов / печатных средств для продаж дает компании ЛР право на немедленное расторжение договора.
 - 2.9. Публикация фотографий товаров компании ЛР, а также использование зарегистрированных товарных знаков компании ЛР, как например, товарного знака и марки LR Health & Beauty Systems GmbH и т.д., требуют письменного согласия компании ЛР. Это требование относится также к интернету. При нарушении партнером прав на промышленную собственность компания ЛР оградена от претензий третьих лиц к партнеру.
 - 2.10. Партнеру разрешено предлагать на рынке товары и услуги других компаний, за исключением таких товаров и услуг, которые конкурируют с товарами, предлагаемыми компанией ЛР или продаются по тем же каналам продаж (прямые продажи). В любом случае, партнер обязуется не продавать товары и услуги других компаний партнерам компании ЛР.
 - 2.11. Партнер может получать денежное вознаграждение от личных продаж и продаж своей структуры, согласно маркетинговому плану.
 - 2.12. Правила получения денежного вознаграждения.

Условием, при котором партнер имеет право на получение денежного вознаграждения, является личный объем продаж партнера не менее 100 баллов в месяц и / или групповой объем продаж партнера согласно маркетинговому плану.

 - 2.12.1. Скидка предоставляется партнеру – физическому лицу только при выполнении личного объема продаж согласно маркетинговому плану. Партнер может использовать бонус с личного оборота в качестве скидки в размере не более 20% от суммы последующего заказа. Накопленная скидка (или остаток) не выплачивается, а может быть использована только для оплаты товара. Скидка может быть учтена только при оплате заказов, начиная со следующего месяца.
 - 2.12.2. Денежное вознаграждение начисляется в размере 100% для юридических лиц согласно маркетинговому плану и в размере 65% для физических лиц. Вознаграждение должно быть увеличено на сумму НДС в тех случаях, когда это предусмотрено действующим законодательством РФ. Компания ЛР осуществляет выплату вознаграждения физическим лицам, если причитающаяся к выплате сумма вознаграждения будет равна или больше 10000 (десяти тысяч) рублей 00 копеек и меньше 100000 (ста тысяч) рублей 00 копеек. В случае если причитающаяся к выплате сумма вознаграждения будет равна или больше 100000 (ста тысяч) рублей, выплата вознаграждения приостанавливается до регистрации партнера в качестве юридического лица. Компания ЛР удерживает 35% в качестве административных расходов с суммы каждого вознаграждения, причитающегося партнеру – физическому лицу. Сумма вознаграждения, причитающаяся к выплате партнеру – физическому лицу при соблюдении им условий, предусмотренных настоящим пунктом, включает в себя сумму налога на доходы физических лиц. При выплате вознаграждения партнеру – физическому лицу компания ЛР удерживает налог на доходы физических лиц в порядке и размере, предусмотренном Налоговым кодексом РФ.
 - 2.12.3. Компания ЛР осуществляет выплату вознаграждения юридическим лицам, если причитающаяся к выплате сумма вознаграждения будет равна или больше 500 (пятьсот) рублей.
 - 2.13. Соблюдение защиты линий является принципом системы сбыта компании ЛР и служит как обязательное основание для защиты всех партнеров. Следовательно, уход активного партнера в другую линию невозможен. Партнеры могут поменять линию не ранее чем через 12 месяцев после окончания их деятельности в качестве партнера, т.е. с даты оплаты последнего счета или даты выплаты вознаграждения.
 - 2.14. Если партнер пытается через подставное лицо поменять линию, это приведет к автоматическому прекращению партнерского договора.
 - 2.15. Попытки спонсора или участника торговой сети убедить кого-либо в необходимости стать партнером взамен на обещание выгод от привлечения им в свою структуру третьих лиц, которые будут распространять продукцию ЛР, являются недопустимыми.
 - 2.16. Не позволяйте лицам, утверждающим, что высокий уровень дохода является легко достижимым, вводить Вас в заблуждение.
 - 2.17. Исключенный партнер может снова заключить договор с компанией ЛР лишь спустя 12 месяцев после окончания партнерской деятельности. Если посредник (спонсор) тот же, что и раньше, заявление о заключении партнерского договора может быть подано до истечения этого срока.
 - 2.18. Партнер предупрежден и согласен, что в случае нарушения вышеуказанных условий, а также в случаях:
 - использования структуры сбыта партнеров ООО «ЛР РУС» для продажи товаров других компаний;
 - своеговольного понижения или завышения рекомендуемой розничной цены;
 - нанесения своими действиями ущерба компании, а также подрыва ее имиджаон будет немедленно исключен из рядов партнеров компании ЛР и его партнерский договор с ООО «ЛР РУС» будет расторгнут.
 - 2.19. Партнерский договор имеет личный характер и не может быть переуступлен или передан без согласования с компанией ЛР, кроме случая наследования.
 - 2.20. Партнерство может быть прекращено по инициативе компании ЛР, если партнер в течение 6 (шести) месяцев, начиная с последней даты оформления заказа, не делал заказов.
 - 2.21. Компания ЛР может производить взаимозачет из сумм начисленного вознаграждения для погашения задолженностей партнера по оплате товара. Если партнер желает получить денежную выплату за возвращенные товары, то выплата уменьшается на расходы за обработку заказа в размере 10% от выплачиваемой суммы.
3. Маркетинговая политика.
 - 3.1. Партнер имеет право на получение денежного вознаграждения согласно маркетинговому плану (Концепция успеха). Компания ЛР предоставляет партнеру – физическому лицу право выбора между скидкой на покупку товара и денежным вознаграждением при условии подписания дополнительного соглашения.
 - 3.2. Выплата вознаграждения в денежной форме предусмотрена только для зарегистрированных партнеров – индивидуальных предпринимателей и юридических лиц, при условии предоставления ими соответствующих документов, подтверждающих надлежащую регистрацию. Условия получения вознаграждения изложены в п. 2.12. Вознаграждение выплачивается не позднее 30 (тридцати) календарных дней с даты получения компанией ЛР от Партнера подписанного оригинала Акта сдачи-приемки оказанных услуг. Вознаграждение за предыдущий месяц выплачивается компанией ЛР с 15 по 30 число последующего месяца.
 - 3.3. Виды бонусов, предусмотренные к выплате партнерам, указаны в Концепции успеха.
 - 3.4. Партнер имеет право на получение специального вознаграждения в случае регистрации в качестве индивидуального предпринимателя / юридического лица. При этом в расчете вознаграждения могут быть учтены только продажи за предыдущий календарный год (не более 12 месяцев). Накопленная скидка с личного объема продаж при изменении статуса физического лица не выплачивается и не учитывается при оплате последующих заказов.



HEALTH & BEAUTY
SYSTEMS

Партнерский договор

Регистрационный номер

Дата заполнения

(заполняется сотрудниками компании ООО «ЛР РУС»)

Общество с ограниченной ответственностью «ЛР РУС» ИНН 7706719054 КПП 772601001
115191, г. Москва, ул. Б. Тульская, д. 11, 5-й этаж. Тел: +7 (495) 6605006, факс: +7 (495) 6605009
р/с 40702810497210000161, ОАО АКБ «РОСБАНК», к/с 30101810200000000272, БИК 044552272

Личные данные ИП / юридического лица

(заполнять разборчиво печатными буквами)

Название организации

Фамилия, имя, отчество руководителя

Серия и номер паспорта

Место и дата выдачи

Домашний телефон

Мобильный телефон

Дата рождения

E-mail

ИНН

Наименование банка

ИНН банка

БИК банка

КПП

Корреспондентский счет

ОГРН

Расчетный счет

Страна проживания

Гражданство

Адрес регистрации

Область / край / республика / район

Город / поселок

Улица

Дом

Корпус

Квартира

Почтовый индекс

Адрес доставки

Область / край / республика / район

Город / поселок

Улица

Дом

Корпус

Квартира

Почтовый индекс

Данные спонсора

Фамилия, имя, отчество / Название организации

Номер спонсора

ИНН

Домашний телефон

Мобильный телефон

E-mail

Настоящим подтверждаю / подтверждаем, что приведенные выше сведения являются достоверными, а также, что я достиг / мы достигли совершеннолетия и вправе заключить настоящий договор. Моя / наша подпись является подтверждением того, что я ознакомился / мы ознакомились и согласен / согласны с условиями настоящего Партнерского договора и политики ведения бизнеса ООО «ЛР РУС»; я даю / мы даем свое согласие ООО «ЛР РУС», являющимся продавцом по настоящему договору, на обработку моих / наших персональных данных, указанных выше, с целью управления и координации деятельности и выполнения обязательств по договору, для формирования базы данных партнеров, а также на трансграничную передачу данных в LR Health & Beauty Systems (Германия) с целью управления и координации деятельности. Настоящее согласие дается на срок действия договора.

Общество с ограниченной ответственностью «ЛР РУС», именуемое в дальнейшем «компания ЛР» или «ЛР», в лице кассира-операциониста / оператора, действующего на основании доверенности, с одной стороны, и лицо, указанное в разделе «Личные данные» Партнерского договора в качестве партнера, именуемое в дальнейшем «партнер», с другой стороны, заключили настоящий Договор о нижеследующем:

1. Настоящий договор является договором купли-продажи и его положения регулируются действующим законодательством Российской Федерации о купле-продаже. Любое действие, которое партнер производит с товаром после его покупки, он производит от своего имени и за свой счет. Партнер гарантирует, что он зарегистрирован в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.
2. С целью поддержки уровня и продвижения и увеличения продаж продукции компании ЛР Партнер обязуется:
 - 2.1. Проводить поиск клиентов – потенциальных партнеров компании ЛР;
 - 2.2. Осуществлять консультации и давать рекомендации указанным лицам по осуществлению заказов с компанией ЛР;
 - 2.3. Объединять заказы партнеров компании ЛР с целью минимизации административных расходов и оптимизации документооборота компании ЛР;
 - 2.4. Информировать покупателей продукции компании ЛР о ее свойствах и правильном применении;
 - 2.5. Вести учет привлеченных партнеров компании ЛР и потребителей продукции ЛР и по запросу компании ЛР предоставлять указанную информацию;
 - 2.6. Поддерживать связь с привлеченными клиентами, в том числе проводить встречи и семинары, а также иные мероприятия, способствующие увеличению объемов продаж продукции ЛР. Расходы, связанные с осуществлением указанных в настоящем пункте обязанностей Партнер несет самостоятельно.
3. Согласно настоящему договору компания ЛР обязуется на основании заказов партнера продавать ему продукцию ЛР, именуемую в дальнейшем «Товар», согласно имеющемуся ассортименту, а партнер обязуется принимать заказанный Товар и оплачивать его стоимость на условиях настоящего договора.
4. Партнер оформляет заказ на Товар по форме, указанной на официальном сайте компании ЛР www.lrworld.com. Бланки заказа партнер может получить в офисах компании ЛР. Партнер также может оформить заказ через отдел обслуживания и коммуникации компании ЛР.
5. Цена Товара определяется ЛР и указывается в текущем прайс-листе компании ЛР, действующем на дату оплаты. С действующим прайс-листом партнер может ознакомиться в офисах компании ЛР. Компания ЛР оставляет за собой право вносить изменения в ассортимент Товара и изменять цены. Компания ЛР вправе выплачивать партнеру бонус в соответствии с маркетинговой политикой компании ЛР, с которой он ознакомлен при заключении настоящего договора. Выплата бонуса производится при условии предоставления партнером документов, подтверждающих его надлежащую регистрацию в качестве индивидуального предпринимателя или юридического лица.
6. ЛР информирует партнера об ассортименте продаваемой продукции путем информирования в офисах компании ЛР, рассылки, на официальном сайте компании ЛР www.lrworld.com и прочего распространения товарных каталогов, буклетов, листовок. Регулярность и порядок распространения определяется по усмотрению ЛР. Является недопустимым собственное изготовление партнером каталогов, буклетов и листовок с рекламой товаров компании ЛР, а также распространение копий указанных рекламных материалов.
7. Компания ЛР обязана передать партнеру Товар не позднее пяти рабочих дней с даты оплаты товара. Под датой оплаты товара считается дата зачисления денежных средств в кассу ЛР либо на расчетный счет ЛР.
8. Передача Товара партнеру компанией ЛР считается исполненной в момент:
 - 8.1. передачи Товара в офисах компании ЛР, если такой способ предоставления Товара покупателю указан в заказе;
 - 8.2. сдачи Товара организации связи для доставки партнеру по адресу, указанному в настоящем договоре, если иной адрес не указан в заказе. Право собственности на Товар и риск случайной гибели или повреждения Товара переходит к партнеру в момент передачи Товара партнеру в соответствии с настоящим пунктом.
9. В случае несвоевременной приемки Товара партнером заказ расформируется, а денежные средства, уплаченные партнером за Товар, возвращаются партнеру, за вычетом расходов компании ЛР по доставке.
10. Приемка-передача Товара производится на основании накладной, в которой указывается наименование Товара, его количество, и ассортимент, общая стоимость заказа, регистрационный номер партнера. В случае передачи Товара в соответствии с п. 8.2 настоящего договора партнеру вместе с Товаром передается два экземпляра накладной. Партнер обязан не позднее трех рабочих дней с даты получения Товара направить один подписанный партнером экземпляр накладной в компанию ЛР по адресу, указанному в настоящем договоре. В случае несвоевременного возврата партнером подписанной им накладной, а также не возврата подписанного им договора партнер несет ответственность в соответствии с настоящим договором.
11. Приемка Товара по качеству и количеству производится партнером в течение 5 (пяти) дней с даты получения Товара. В случае если при приемке Товара партнер обнаружит Товар ненадлежащего качества, компания ЛР на основании письменной мотивированной претензии партнера обязана заменить некачественный Товар на качественный того же наименования, а в случае отсутствия такого Товара вернуть денежные средства, уплаченные за него. Замена некачественного Товара либо возврат денежных средств за него производится в течение месяца, следующего за месяцем в котором партнер произвел возврат некачественного Товара. Замена некачественного Товара и его возврат производится за счет компании ЛР. В случае нарушения партнером срока для обнаружения некачественного Товара, указанного в настоящем пункте, компания ЛР вправе отказать партнеру в возврате Товара.
12. Партнер вправе вернуть Товар, приобретенный им в ЛР только при оформлении первого заказа, не позднее 14 (четырнадцати) дней с даты его получения. Требование партнера о возврате Товара подлежит удовлетворению, если Товар не был в употреблении, сохранены его потребительские свойства и его упаковка не нарушена.
13. Любая из сторон вправе в одностороннем порядке расторгнуть настоящий договор, уведомив об этом другую сторону не менее чем за 14 (четырнадцать) дней до даты расторжения. В этом случае партнер вправе вернуть Товар, приобретенный им в ЛР за 30 (тридцать) дней до уведомления о расторжении. Требование партнера о возврате Товара подлежит удовлетворению при предъявлении документов, подтверждающих его приобретение в компании ЛР, если Товар не был в употреблении, сохранены его потребительские свойства, его упаковка не нарушена, а срок годности составляет не менее трех месяцев до его окончания.
14. Партнеры, желающие провести рекламную кампанию, должны передать в письменной форме в адрес ЛР запрос на одобрение своего намерения вместе с копией предлагаемого вида рекламы.
15. Настоящий Договор составлен в двух экземплярах - по одному для каждой из сторон. Оба экземпляра имеют одинаковую юридическую силу.
16. Все споры по настоящему договору подлежат рассмотрению в арбитражном суде по месту нахождения компании ЛР.
17. Замена партнера (замена лица в обязательстве) не может быть произведена без согласования с ЛР, кроме случая наследования.
18. Настоящий договор вступает в силу с даты подписания сторонами и присвоения партнеру регистрационного номера.
19. ЛР имеет право изменить условия настоящего договора в одностороннем порядке. В случае если партнер не согласен с изменениями договора, он имеет право на одностороннее расторжение договора. В этом случае договор считается расторгнутым с даты уведомления компании ЛР о таком расторжении.
20. Компания ЛР вправе в одностороннем порядке расторгнуть договор, если партнер в течение 6 (шести) месяцев с даты оформления последнего заказа не производил заказ Товара.
21. Стороны несут ответственность за неисполнение обязательств по настоящему договору в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации. В случае неисполнения или ненадлежащего исполнения одной из сторон обязательств по договору, виновная сторона обязана возместить пострадавшей стороне причиненные таким неисполнением убытки.
22. Компания ЛР вправе, но не обязана, потребовать от партнера уплаты штрафа за неисполнение им своих обязательств по возврату надлежаще оформленных документов, включая договор, накладную и акт, в размере до 2000 рублей за каждый такой случай. Взыскание штрафа производится на основании письменной претензии, направленной по адресу, указанному в настоящем договоре.
23. Партнер при заключении настоящего договора ознакомлен с маркетинговой политикой и политикой ведения бизнеса ООО «ЛР РУС», которая является неотъемлемой частью Партнерского договора. Подписание партнером настоящего договора является его согласием с условиями указанных документов.